

## **BIZNES PLAN**

### **I. Informacja o planowanym przedsięwzięciu**

1. Planowany termin rozpoczęcia działalności .....

2. Przedmiot i zakres działalności (symbol podklasy rodzaju działalności gospodarczej określony zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności – PKD) wskazać maksymalnie 3 kody PKD.

a) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD: .....

- opis symbolu

.....  
.....

b) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD: .....

- opis symbolu

.....  
.....

c) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD: .....

- opis symbolu

.....  
.....

3. Forma organizacyjno – prawna: **osoba fizyczna prowadząca samodzielnie jednoosobową działalność gospodarczą**

4. Źródła finansowania wkładu własnego (gotówka, kredyt, pożyczka, inne – jakie?)

.....  
.....  
.....



.....  
.....  
.....

## II. Opis planowanej działalności

- a) dane dotyczące oferowanych produktów lub usług (*cechy i zalety przedsięwzięcia, uzasadnienie zapotrzebowania na rynku na planowaną działalność*)

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

- b) sposób promocji i reklamy - planowana metoda wejścia na rynek

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

- c) analiza **odbiorców** oferowanych produktów i usług

.....  
.....  
.....



### III. Analiza strategiczna

W tej części biznesplanu analizuje się przyjętą strategię działania firmy. Pierwszym krokiem jest dokonanie analizy SWOT. Po jej dokonaniu przystępuje się do określenia przewidywanych możliwości rozwoju działalności w przyszłości. Ostatnim etapem analizy strategicznej jest opisanie strategii pozyskiwania inwestorów, czyli zastanowienie się, z jakich źródeł zewnętrznych można będzie skorzystać, by osiągnąć obecne i przyszłe cele oraz w jaki sposób owe środki pozyskać.

<u>UWARUNKOWANIA WEWNĘTRZNE (PROSZE WYPUNKTOWAĆ)</u>	
<p><b><u>Mocne strony:</u></b></p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p>	<p><b><u>Słabe strony:</u></b></p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p>
<u>UWARUNKOWANIA ZEWNĘTRZNE (PROSZE WYPUNKTOWAĆ)</u>	
<p><b><u>Szanse:</u></b></p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p>	<p><b><u>Zagrożenia:</u></b></p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>-</p>

**Podsumowanie i ocena ryzyka przedsięwzięcia (proszę krótko uzasadnić również dlaczego to Pana/Pani biznes plan zasługuje na uwzględnienie)**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



9					
10					
11					
12					
<b>Razem wydatki</b>					

**SPECYFIKACJA WYDATKÓW DO PONIESIENIA W RAMACH DOFINANSOWANIA PODJĘCIA  
DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ \***

Lp.	Rodzaj kosztów (nazwa/producent/typ)	Wydatek nowy/ używany ( <i>wpis obowiązkowy</i> )	Uzasadnienie zakupu
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			
11			
12			

\* środki mogą zostać przeznaczone na:

- a) zakup środków trwałych, urządzeń, maszyn, narzędzi i wyposażenia jednoznacznie związanych z rodzajem planowanej działalności gospodarczej wraz z niezbędnymi programami i licencjami, towarów (maksymalnie do 30% wnioskowanej kwoty), usług i materiałów reklamowych (max. 10%), pozyskanie lokalu, pokrycie kosztów pomocy prawnej, konsultacji i doradztwa związanych z podjęciem działalności gospodarczej (max. 20%)
- b) zakup środka transportu (jedynie taki samochód, który będzie wykorzystywany w sposób ciągły i jednoznaczny do przewożenia maszyn, narzędzi i materiałów w ramach wnioskowanej działalności gospodarczej lub świadczenia usług oraz jest niezbędny do prowadzenia tej działalności) – do 50% kwoty dotacji.

\*W przypadku zakupu rzeczy używanych konieczne będzie przedłożenie wyceny rzeczoznawcy powołanego na koszt wnioskodawcy (nie dotyczy zakupu samochodu)

Koszty przesyłek, dostaw, kurierów itp. wnioskodawca pokrywa ze środków własnych.

#### IV. Przewidywane efekty ekonomiczne prowadzenia działalności gospodarczej

<b>Tabela 1</b>			
Pozycja	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
Przychody (brutto)			
1.1. z działalności handlowej			
1.2. z działalności produkcyjnej			
1.3. z działalności usługowej			
1.4. spłaty należności			
1.5. inne			
<b>1. RAZEM PRZYCHODY</b>			
Koszty (brutto)			
2.1. zakupy towarów			
2.2. zakupy surowców/materiałów			
2.3. wynagrodzenie pracowników			
2.4. narzuty na wynagrodzenia			
2.5. czynsz			
2.6. transport			
2.7. energia, co, gaz, woda			
2.8. usługi obce			
2.9. podatki lokalne			
2.10. reklama			
2.11. ubezpieczenia			
2.12. koszty administracyjny i telek.			
2.13. leasing			
2.14. amortyzacja			
2.15. inne koszty (np. odsetki od kredrów)			
<b>2. RAZEM KOSZTY</b>			
3. Zmiany stanu produktów (+/-)			
<b>4. KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW</b>			
<b>5. ZUS właściciela</b>			

<b>6. ZYSK BRUTTO (1-4-5)</b>			
<b>7. PODATEK DOCHODOWY</b>			
<b>8. ZYSK NETTO (6-7)</b>			

### **Uzasadnienie przewidywanych efektów ekonomicznych**

<b>Tabela 2 – CENA</b>			
Proszę opisać zaplanowaną politykę cenową, biorąc pod uwagę, że wielkość obrotu będzie od niej uzależniona. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być <u>tożsame z prognozą sprzedaży i przychodami</u> (wskazanymi w tabeli 3 i 4)			
1. Proszę wyjaśnić planowany poziom cen. Należy podać informację dotyczącą wszystkich głównych produktów/usług (dane dla podobnych kategorii oferty można grupować w ramach jednego produktu lub usługi).			
Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
2. Dlaczego zastosowano ceny określone w pkt 1?			





### Tabela 3 – PROGNOZA SPRZEDAŻY

Proszę oszacować wielkość sprzedaży. Miara ta pozwoli dokonać oceny spodziewanego sukcesu. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być tożsame z ceną i przychodami (wskazanymi w tabeli 2 i 4)

1. Proszę podać wielkość sprzedaży (w sztukach, jednostkach itp.) produktów/usług w kolejnych okresach. Należy uwzględnić wszystkie pozycje oferty wymienione w tabeli 2.

Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
2. Proszę uzasadnić, że podane powyżej wielkości są realne.			

### Tabela 4 – PRZYCHODY

Poniżej należy określić przewidywane przychody ze sprzedaży podstawowych produktów/usług. Należy tego dokonać na podstawie danych z tabeli 2 i 3. Wartości w tabeli muszą być tożsame z wartościami podanymi w przewidywanych efektach ekonomicznych wskazanych w tabeli 1.

Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
SUMA:			

Miejscowość i data

.....

Podpis wnioskodawcy

.....