



Załącznik nr 4

BIZNES PLAN

I. Informacja o planowanym przedsięwzięciu

1. Planowany termin rozpoczęcia działalności

2. Przedmiot i zakres działalności (symbol podklasy rodzaju działalności gospodarczej określony zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności – PKD) wskazać maksymalnie 3 kody PKD.

a) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD:

- opis symbolu

.....
.....

b) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD:

- opis symbolu

.....
.....

c) przeważająca działalność gospodarcza:

- symbol PKD:

- opis symbolu

.....
.....

3. Forma organizacyjno – prawna: **osoba fizyczna prowadząca samodzielnie jednoosobową działalność gospodarczą**

4. Źródła finansowania wkładu własnego (gotówka, kredyt, pożyczka, inne – jakie?)

.....
.....
.....

.....
.....
.....
II. Opis planowanej działalności

a) dane dotyczące oferowanych produktów lub usług (*cechy i zalety przedsięwzięcia, uzasadnienie zapotrzebowania na rynku na planowaną działalność*)

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

b) sposób promocji i reklamy - planowana metoda wejścia na rynek

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

c) analiza **odbiorców** oferowanych produktów i usług

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

d) analiza rynku **dostawców** – miejsca i źródła zaopatrzenia

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

e) analiza **konkurencji** – otoczenia, na którym firma zamierza działać

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

III. Analiza strategiczna

W tej części biznesplanu analizuje się przyjętą strategię działania firmy. Pierwszym krokiem jest dokonanie analizy SWOT. Po jej dokonaniu przystępuje się do określenia przewidywanych możliwości rozwoju działalności w przyszłości. Ostatnim etapem analizy strategicznej jest opisanie strategii pozyskiwania inwestorów, czyli zastanowienie się, z jakich źródeł zewnętrznych można będzie skorzystać, by osiągnąć obecne i przyszłe cele oraz w jaki sposób owe środki pozyskać.

<u>UWARUNKOWANIA WEWNĘTRZNE (PROSZE WYPUNKTOWAĆ)</u>	
<u>Mocne strony:</u>	<u>Słabe strony:</u>
-	-
-	-
-	-
-	-
-	-
-	-
-	-
-	-

UWARUNKOWANIA ZEWNĘTRZNE (PROSZE WYPUNKTOWAĆ)

Szanse:

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Zagrożenia:

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Podsumowanie i ocena ryzyka przedsięwzięcia (proszę krótko uzasadnić również dlaczego to Pana/Pani biznes plan zasługuje na uwzględnienie)

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

KALKULACJA KOSZTÓW ZWIĄZANYCH Z PODJĘCIEM DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ
ORAZ ŹRÓDŁA ICH FINANSOWANIA

Lp.	Rodzaj kosztów (nazwa/producent/typ)	Wydatek nowy/ używany (wpis obowiązkowy)	Środki własne (w zł)	Środki Funduszu Pracy (w zł)	Razem
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					
11					
12					
Razem wydatki					

**SPECYFIKACJA WYDATKÓW DO PONIESIENIA W RAMACH DOFINANSOWANIA PODJĘCIA
DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ ***

Lp.	Rodzaj kosztów (nazwa/producent/typ)	Wydatek nowy/ używany (<i>wpis obowiązkowy</i>)	Uzasadnienie zakupu
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			
11			
12			

* środki mogą zostać przeznaczone na:

a) zakup środków trwałych, urządzeń, maszyn, narzędzi i wyposażenia jednoznacznie związanych z rodzajem planowanej działalności gospodarczej wraz z niezbędnymi programami i licencjami, towarów (maksymalnie do 30% wnioskowanej kwoty), usług i materiałów reklamowych (max. 10%), pozyskanie lokalu, pokrycie kosztów pomocy prawnej, konsultacji i doradztwa związanych z podjęciem działalności gospodarczej (max. 20%)

b) zakup środka transportu (jedynie taki samochód, który będzie wykorzystywany w sposób ciągły i jednoznaczny do przewożenia maszyn, narzędzi i materiałów w ramach wnioskowanej działalności gospodarczej lub świadczenia usług oraz jest niezbędny do prowadzenia tej działalności) – do 50% kwoty dotacji.

***W przypadku zakupu rzeczy używanych konieczne będzie przedłożenie wyceny rzeczoznawcy powołanego na koszt wnioskodawcy (nie dotyczy zakupu samochodu)**

Koszty przesyłek, dostaw, kurierów itp. wnioskodawca pokrywa ze środków własnych.

IV. Przewidywane efekty ekonomiczne prowadzenia działalności gospodarczej

Tabela 1			
Pozycja	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
Przychody (brutto)			
1.1. z działalności handlowej			
1.2. z działalności produkcyjnej			
1.3. z działalności usługowej			
1.4. spłaty należności			
1.5. inne			
1. RAZEM PRZYCHODY			
Koszty (brutto)			
2.1. zakupy towarów			
2.2. zakupy surowców/materiałów			
2.3. wynagrodzenie pracowników			
2.4. narzuty na wynagrodzenia			
2.5. czynsz			
2.6. transport			
2.7. energia, co, gaz, woda			
2.8. usługi obce			
2.9. podatki lokalne			
2.10. reklama			
2.11. ubezpieczenia			
2.12. koszty administracyjny i telek.			
2.13. leasing			
2.14. amortyzacja			
2.15. inne koszty (np. odsetki od kredrów)			
2. RAZEM KOSZTY			
3. Zmiany stanu produktów (+/-)			
4. KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW			
5. ZUS właściciela			
6. ZYSK BRUTTO (1-4-5)			
7. PODATEK DOCHODOWY			
8. ZYSK NETTO (6-7)			

Uzasadnienie przewidywanych efektów ekonomicznych

Tabela 2 – CENA			
Proszę opisać zaplanowaną politykę cenową, biorąc pod uwagę, że wielkość obrotu będzie od niej uzależniona. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być <u>tożsame z prognozą sprzedaży i przychodami</u> (wskazanymi w tabeli 3 i 4)			
1. Proszę wyjaśnić planowany poziom cen. Należy podać informację dotyczącą wszystkich głównych produktów/usług (dane dla podobnych kategorii oferty można grupować w ramach jednego produktu lub usługi).			
Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
2. Dlaczego zastosowano ceny określone w pkt 1?			

Tabela 3 – PROGNOZA SPRZEDAŻY			
Proszę oszacować wielkość sprzedaży. Miara ta pozwoli dokonać oceny spodziewanego sukcesu. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być <u>tożsame z ceną i przychodami</u> (wskazanymi w tabeli 2 i 4)			
1. Proszę podać wielkość sprzedaży (w sztukach, jednostkach itp.) produktów/usług w kolejnych okresach. Należy uwzględnić wszystkie pozycje oferty wymienione w tabeli 2.			
Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
2. Proszę uzasadnić, że podane powyżej wielkości są realne.			

Tabela 4 – PRZYCHODY

Poniżej należy określić przewidywane przychody ze sprzedaży podstawowych produktów/usług. Należy tego dokonać na podstawie danych z tabeli 2 i 3. Wartości w tabeli muszą być tożsame z wartościami podanymi w przewidywanych efektach ekonomicznych wskazanych w tabeli 1.

Produkt/usługa	Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)	Rok n + 1	Rok n + 2
1.			
2.			
3.			
Etc.			
SUMA:			

Miejscowość i data

.....

Podpis wnioskodawcy

.....